



Wie zit waar?

Pepijn Verhey van Agrivalue

Vanuit Buenos Aires ondersteunt Pepijn Verhey met zijn bedrijf Agrivalue al zo'n twintig jaar Nederlandse agrifoodondernemers bij het zakendoen in Latijns-Amerika. "In Argentinië, het land van de ongekende mogelijkheden, heb ik het meest moeten wennen aan het feit dat niets zeker is."

Hoe ben jij in Argentinië beland?

"In 1997 ben ik in Buenos Aires gaan werken voor Dreyfus, een handelaar in granen en oliehoudende zaden. Daarna werkte ik enige jaren voor een Nederlands bedrijf dat zich richt op businessdevelopment in de agrifoodsector. Dankzij mijn kennis van de Spaanse taal zat ik ook geregeld op projecten in andere Latam-landen. In 2003 ben ik naar Argentinië verhuisd om mijn executive MBA Food & Agribusiness af te ronden. Door de groeiende belangstelling vanuit Europa voor deze regio, besloot ik twee jaar later voor mijzelf te beginnen."

Wat zijn je huidige activiteiten?

"Zowel Argentijnse als Nederlandse ondernemers help ik met investeringsanalyses in diverse agrarische productieketens. Daarnaast ondersteun ik Europese agrifoodbedrijven met het verkennen van hun marktkansen in Latijns-Amerika. Ook ben ik handelsagent voor een groep vooraanstaande Europese fabrikanten van AGF-mechanisatietechnologieën voor primaire productie en verwerking. Mijn klantenportfolio is divers; van kleine telers tot en met grote industrieën in landen als Colombia, Ecuador, Brazilië en Argentinië. Verder organiseert Agrivalue in Zuid-

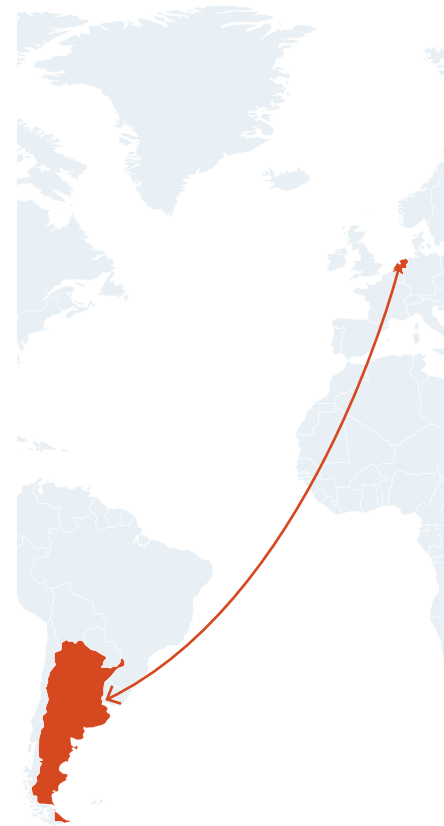
Amerika op maat gemaakte zakelijke reizen voor de agrifoodsector, zoals handelsmissies en studiereizen."

Hoe is het om in Argentinië te wonen en te werken?

"Argentinië is een fantastisch land met een grote diversiteit aan natuur en landschappen. Met een Nederlandse partner en twee kinderen heb ik nog steeds een nauwe band met Nederland. Je kunt in dit land een hoge kwaliteit van leven hebben, mits je niet alleen afhankelijk bent van lokale inkomsten. Want Argentinië lijdt onder een inflatie van boven de honderd procent op jaarbasis en devaluatie ten opzichte van de US-dollar en euro."

Waar heb je het meest aan moeten wennen?


"Niets is zeker. Argentinië is een land met ongekende mogelijkheden. Maar het is ook een land waar je iets verkoopt maar niet weet of je het succes kunt vieren. Dit komt omdat de importvergunningen niet vergeven worden of de betalingen niet zeker zijn door importbeperkende maatregelen van de lokale overheid. Doordat ik de weg ken in deze onzekere omstandigheden, kan ik van grote toegevoegde waarde zijn voor mijn Europese zakenpartners." 



Bedrijf: Agrivalue

Functie: CEO

Standplaats: Buenos Aires

 www.agrivalue.biz